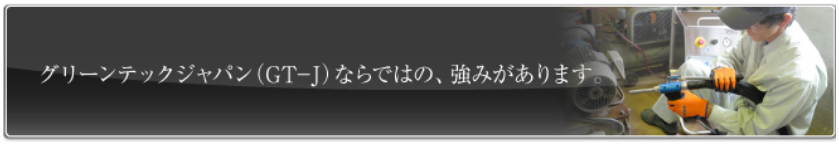
グリーンテックジャパンの強み



7つの強みをご紹介

01 難問を解決するためのセールスエンジニア

当社の営業マンは、お客様の最先端の洗浄問題を解決するために、洗浄機開発の技術者として兼務しております。私たちは標準機のカスタマイズによる技術力と提案力が最重要と考えます。
ご要望に応じたユーザー仕様がご提案出来れば、安定した操作性やコストパフォーマンスだけでなく、最短で生産ラインへ導入することができます。

02 おかげさまで21年 ご好評のデモ8000件の対応実績

「全国無料デモンストレーション」をはじめてから21年が経過しました。私たちのデモスタイルは当初から全く変わっておらず、提案型営業に徹するために一切レンタルはお断りしてきました。その結果、お客様の機密は常に守りながらご担当者様と共に「費用対効果計算」「生産効率化策」「作業環境対策」「インライン案作成」「ノズルマン教育」等、提案に携わらせていただき難問を解決してまいりました。

デモンストレーションの様子

デモンストレーションカー

03 納品時の研修プログラム（無料）

納品は洗浄機を配送して終わりではありません。
下記のような研修を行い、洗浄ご担当者様の教育に力を入れております。

研修内容

・洗浄機の接続
・洗浄機メンテナンスについて
・スイッチ等の説明
・安全教育
・ドライアイスの取り扱いについて
・試運転

※洗浄機を納入後も定期的にアフターサービスにお伺いします。

04 安心のメンテナンスサポート

松阪技術センターには技術者が常駐しており、メンテナンス体制はすべて整っております。

切らすことのない在庫（洗浄機・部品）と無料の代替機が確保されており、素早く対応出来るようスタンバイしております。

ご好評の定期メンテナンスサービスもご利用下さい。

定期メンテナンスサービスへ

メンテナンスの様子

グリーンテックジャパンの強み

05 即納可能

私たちが提案営業後のお客様なら、ノズルなどのオプションは翌日発送も可能です。

切らす事の無い在庫で即納可能

06 技術革新

私たちは現状に満足することなく、 次期ドライアイス洗浄機の開発を続けます。

開発の様子

07 「洗浄委託サービス」もお受けできます。

工場内の機械設備の保全メンテナンス、工場内や公共施設内の清掃、建物の火災復旧まで プロ仕様のドライアイス洗浄機と高圧特殊コンプレッサー（1.5MPa）で清掃します。 全国にまたがるプロの洗浄業者をご紹介いたします。プロの仕上がりにご期待ください。

洗浄委託サービスへ